

چالش‌های حقوقی در مسیر توسعه استارت‌آپ‌های ایرانی

مدیرعامل «دیوار» پشت دیوار زندان؟



مسود حکم حبس قطعی مدیرعامل دیوار به اتهام بسترسازی برای تن فروشی خیرساز شده است. این نخستین بار نیست که اکوسیستم استارت‌آپی از شنیدن چنین اخباری شوکه می شود. درآبان ماه سال گذشته هم حکم جنجالی ۱۰ سال حبس برای موسس آپارات به اتهام صدور محتوای مجرمانه و خلاف عرف منتشر شده است. هم چنین دیگر پلتفرم های تولید و انتشار محتوا یا خرید و فروش هم تجربیات مشابهی دارند که نشان دهنده چالش های جدی حقوقی در مسیر توسعه این کسب وکارهاست. پای مدیر دیوار از یک سال پیش به اتهام اشاعه فحشا به دادگاه باز شده است. اشکان آرمندهی، شهریورماه امسال گفت: «ما یک سال است که درگیر یک پرونده در سایت دیوار هستیم و متأسفانه اخیراً قاضی در دادسرا حکم به مجرم بودن سایت دیوار و من به عنوان مدیرعامل آن داده است. آن هم به جرم اشاعه فحشا! درحالی که صرفاً یک نفر یک آگهی را روی دیوار گذاشته و تخلف را او کرده، اما قاضی در کنار آن‌ها من را هم مجرم شناخته و حکم یک سال حبس صادر کرده است»

آرمندهی گفته: «در محتوایی که ما منتشر کرده‌ایم چیز مجرمانه‌ای نبوده و اصولاً محتوای مجرمانه محسوب نمی‌شود. ولی بعداً در زمینه ارتباطات خریدار و فروشنده یا خدمات گیرنده و خدمات‌دهنده که ما اصلاً در آن دخالت نداریم اتفاقاتی افتاده و پرونده در دادسرای پلیس امنیت اخلاقی تشکیل شده است. صحبت از یک سال و نیم پیش است. اتفاقی که افتاده است، حالا در آن زمان رسیدگی شد و بعد از یک بازداشت ده دوازده ساعته در پلیس امنیت و آزادی من با یک وثیقه یک میلیارد و صد میلیون تومانی حالا قاضی حکم حبس صادر کرده است».

اکنون با وجود همه پیگیری های حقوقی و قانونی حکم حبس مدیرعامل دیوار، قطعی اعلام شده است. روایت عمومی دیوار اعلام کرده عنوان اتهامی این حکم «فراهم آوردن موجبات فساد و فحشاء از طریق جذب زنان تن‌فروشی» است؛ این در حالی است که خدمات دیوار همواره تحت قوانین موجود در کشور و نظارت نهادهای ذی‌ربط بوده است. در این پرونده نیز آگهی‌های موضوع اتهام دارای هیچ محتوای غیرقانونی نبوده و محکومیت دیوار صرفاً بر اساس اقداماتی است که اشخاص ثالث در فضای خارج از این پلتفرم انجام داده‌اند.

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: مجید نعمت الهی
دبیر شورای سیاست‌گذاری: محمدرضا دهقان‌پور
مدیر اجرایی: مهدی نعمت الهی
تحریریه و عکس: مرصیه کاربخش، محمدرضا احمدی
بهار زندرضوی، محسن سعادت‌نصری
مدیر هنری: مهدی بیگ‌مردادی
چاپ: طاها



هفته نامه اقتصادی استان کرمان

شماره‌های تماس:
اداری و آگهی: ۳۳۴۷۴۲۷۱
تحریریه: ۳۳۴۷۴۲۷۲
نمابر: ۳۳۴۷۱۷۸۹
دفتر تهران: ۰۲۱-۲۸۴۴۴۳۶۳
پست الکترونیک: Eqtasadkerman93@gmail.com
نشانی: نشانی: خیابان پروین اعتصامی شرقی، ابتدای کوچه شماره ۱۳

چهارشنبه ۱۷ آذر ۱۴۰۰
۳۰ جمادی الاولی ۱۴۴۳
۸ دسامبر ۲۰۲۱
هفته نامه اقتصادی شماره ۳۱۰
صفحه ۱۰۰۰
Wednesday 8 December 2021
Seven year No. 210
price 10000 rials
4 pages
www.Eghtesadkerman.ir

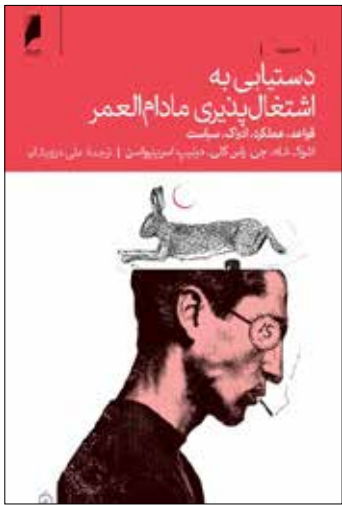
کافه کتاب

دستیابی به اشتغال‌پذیری مادام‌العمر

قواعد، عملکردها، ادراک، سیاست

چگونگی شاغل ماندن در بازار کار امروز است.

نویسندگان: اشوک شاه/ جی. راس کلی/
دیلیپ اسرینیواسن



با تغییرات سریع و پیشرفت شتابان فناوری، کارفرمایان و کارمندان به سختی می توانند خود را با نیازهای هرروز بازار کار هماهنگ کنند. کارفرمایان باید همیشه نیروی کار مناسب در کسب و کار خود داشته باشند و کارمندان نیز باید بتوانند خود را در مسیر کارهای جدید توانمند نگه دارند. امروزه هر فردی در محیط کار با چند سوال اساسی رو به روست: آیا شغل من در خطر است؟ آیا آماده تغییرات هستم؟ چگونه می توانم خود را با تغییرات هماهنگ نگه دارم؟ این کتاب، مهارت ها، ویژگی ها و رویکردهای لازم را برای سازگار ماندن در دنیایی با تغییرات سریع جهانی، فناوریانه و نوآورانه، بر می شمارد. بسیاری از منتقدین معتقدند که این کتاب احتمالاً جامع ترین کتاب درباره

اقتصاد کرمان به روایت اعداد

۸ هزار میلیارد تومان

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمان نیز در این نشست گفت: درآمد حقوق دولتی معادن استان کرمان به نزدیک هشت هزار میلیارد تومان رسیده است

۴۶ هزار میلیارد تومان

استاندار کرمان گفت: ۴۶ هزار میلیارد تومان طرح سرمایه‌گذاری در این استان درگیر استعلامات اختصاصی زمین، منابع طبیعی، محیط زیست و آب است

۵۸ پرونده

معاون اداره کل میراث‌فرهنگی استان کرمان گفت: ۵۸ پرونده از حوزه میراث فرهنگی استان در بخش های مختلف در مسیر ثبت ملی قرار گرفته است

۹۴ پروژه

فرمانده سپاه ثارالله استان کرمان گفت: ۹۴ پروژه محرومیت زدایی در منطقه شهداد کرمان با اعتباری بالغ بر ۲۰ میلیارد ریال افتتاح شد

۸۴۰ هزار نفر

جمعیت شاغلان استان کرمان ۸۴۰ هزار نفر است که ۲۸۴ هزار نفر آنان در حوزه مشاغل رسمی و بقیه در حوزه مشاغل غیررسمی مشغول فعالیت هستند

جلوه تکنولوژیک سرمایه‌داری در حال رشد است

رونمایی از نسخه جدید کاپیتالیسم



نشریه اکونومیست در شماره جدید خود ضمن استقبال از جهانی شدن دارایی‌های استارت‌آپی، از رشد چشمگیر «صنعت سرمایه‌داری» خبر داده و ریسک‌پذیر (VC) «تکوین و تکامل سرمایه‌داری، و تغییر شکل آن به «کاپیتالیسم ماجراجویی» را به فال نیک گرفته است.

اکونومیست نوشته: در پنج دهه گذشته، صنعت سرمایه‌گذاری خطرپذیر (Venture-Capital) یا (VC) ایده‌های مینگرانهای را تامین مالی کرده است که در ادامه مسیر خود، تجارت جهانی و اقتصاد جهانی را متحول کرده‌اند.

پیشنهاد هفته

چه کاری باید در اولویت کسب وکارها و حرفه ای‌ها قرار بگیرد؟

بهینه‌سازی شبکه‌های اجتماعی



در ۱۰ سال گذشته، شبکه‌های اجتماعی همه چیز را تغییر داده است. مردم اگر بخواهند درباره یک کسب وکار یا یک شخص بدانند، سراغ شبکه‌های اجتماعی می‌روند تا اینکه به وب سایت آن‌ها سر بزنند. فیس‌بوک، تیک‌تاک، توئیتر و اینستاگرام برای شناخت برندها و آدم‌ها، منابع راحت‌تری از وب سایت آن‌هاست.

لوک لینز در فوربز می‌نویسد: «مخاطبان شما از همیشه باهوش‌ترند. مردم به شبکه‌های اجتماعی می‌روند و شما را آنجا رصد می‌کنند چراکه آن‌ها می‌توانند ببینند دیگران درباره شما چه نظری داده‌اند. آن‌ها گفت‌وگوهایی که در شبکه‌های اجتماعی درباره شما و برند شما انجام شده رصد می‌کنند. شبکه‌های اجتماعی دسترسی به مردم با یک پیام ساده و مستقیم را آسان کرده است. به همین دلیل است که باید شبکه‌های اجتماعی را به عنوان یکی از مهم‌ترین بخش‌های کسب وکار و برندسازی در نظر بگیرید. نخستین اثرگذاری‌های شما بر مشتریان و خریداران در شبکه‌های اجتماعی است که انجام می‌شود. در شبکه‌های اجتماعی این شانس را دارید تا اعتبارتان را نشان دهید. حضور پررنگ شما در شبکه‌های اجتماعی به مخاطبان ثابت می‌کند شما کسی هستید که ارزش شنیده شدن دارد».

موضوع دوم، پس از اثبات لزوم حضور در شبکه‌های اجتماعی، تعیین استراتژی است. اینجااست که پای شناخت الگوریتم‌ها در شبکه‌ها به میان می‌آید. اما نکته مهم دیگر در تعیین استراتژی، محتواسـت. بارها دیده شده بسیاری از افراد اثرگذار در شبکه‌های اجتماعی بدون دانستن الگوریتم‌ها به بازنده‌های قابل توجهی رسیده‌اند. راز موفقیت آن‌ها بسیار ساده است. به نوشته لوک لینز «درواقع این افراد از محتوای خوب استفاده می‌کنند. محتوای با کیفیت که به طور مداوم منتشر می‌شود. زمانی که محتوای کاربردی برای بخش عمده‌ای از مردم ندارد و نمی‌توانید بین خودتان و آن‌ها ارتباطی برقرار کنید، اینکه تا چه اندازه سخت تلاش می‌کنید یا هشتک‌های خوبی به کار می‌برید، اهمیتی ندارد. می‌توانید همه هشتک‌های لازم را کشف کنید یا در ساعت‌هایی با بالاترین بازدید پست‌ها را منتشر کنید. اما تا زمانی که پست شما تا نظر مخاطب ارزش دیده شدن نداشته باشد، این تلاش‌ها نتیجه بخش نخواهد بود».

با تصویب هیات‌مدیره انجام شد

افزایش سرمایه ۶۲ درصدی جهان فولاد سیرجان



تولید آهن اسفنجی با ظرفیت‌های بالاتر هستیم. از آهن اسفنجی به عنوان قراضه در کوره‌های الکتریکی نیز استفاده می‌شود.

از آنجا که شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر که یکی از بزرگ‌ترین ذخایر سنگ‌آهن را داراست و سهامدار عمده جهان فولاد سیرجان به شمار می‌رود، اقدام به احداث بهره‌برداری از صنایع پایین‌دستی سنگ آهن شامل کارخانه فراآوری و گندله‌سازی به ظرفیت ۱۰ میلیون تن سالانه کرده است، مجاورت جهان فولاد سیرجان با این مجتمع سبب شده که منابع مهمی در خصوص مواد اولیه در اختیار داشته باشد. در همین راستا جهان فولاد سیرجان یک کارخانه احیای مستقیم راه‌اندازی کرد و دو طرح احیای مستقیم شماره یک (با ظرفیت تولید یک میلیون و ۵۰ هزار تن) و مگامدول احیای مستقیم شماره ۲ (با ظرفیت یک میلیون و ۷۶۰ هزار تن) آهن اسفنجی در دست اقدام دارد.

جهان فولاد برنامه دارد با پیشگیری از روال یادشده، در آینده به یکی از قطب‌های اصلی تولید فولاد ایران و طرح‌های توسعه‌ای این شرکت دارای مزیت‌های نسبی نظیر مجاورت با بزرگ‌ترین مجتمع تولیدکننده گندله در خاورمیانه، فراهم بودن زیرساخت‌های مورد نیاز برای اجرای پروژه از قبیل آب، برق و گاز، جاده و مجاورت با خط آهن سراسری ایران و دسترسی به نیروی متخصص به دلیل اجرای طرح در مجموعه معدنی و صنعتی گل‌گهر است. محصول تولیدی این واحد در کوتاه‌مدت قابل عرضه به خریداران داخلی است و در درازمدت در واحد ذوب و ریخته‌گری که در آینده نزدیک احداث می‌شود، به مصرف می‌رسد.

شرکت جهان فولاد سیرجان برنامه افزایش سرمایه ۵/۶۲ درصدی خود را به تصویب هیات مدیره رساند. این شرکت قصد دارد سرمایه خود را از مبلغ ۴۰ هزار میلیارد ریال به ۶۵ هزار میلیارد ریال از محل مطالبات و آورده نقدی سهامداران (به میزان ۲۵ هزار میلیارد ریال معادل ۶۳ درصد سرمایه کنونی) افزایش دهد. بدیهی است انجام افزایش سرمایه یادشده منوط به موافقت سازمان بورس و اوراق بهادار و تصویب مجمع عمومی فوق‌العاده است. افزایش سرمایه قبلی شرکت مربوط به سال گذشته بود که از مبلغ ۱۸ هزار و ۵۰۰ میلیارد ریال به رقم ۴۰ هزار میلیارد ریال اقدام شد. این افزایش سرمایه به سبب اصلاح ساختار مالی، جلوگیری از خروج وجه نقد برای تامین سرمایه در گردش و ارتقای توان تولیدی شرکت انجام شد و در اسفندماه سال ۹۹ نزد مرجع ثبت شرکت‌ها به ثبت رسید.

هدف شرکت جهان فولاد سیرجان از انجام افزایش سرمایه جدید، تامین مخارج سرمایه‌ای مورد نیاز برای اجرای طرح‌های توسعه‌ای است.

این شرکت برای تکمیل فاز ۲ احیای مستقیم شماره ۱ با ظرفیت تولید یک میلیون و ۵۰ هزار تن آهن اسفنجی در سال و طرح احداث مگامدول احیای مستقیم شماره ۲ با ظرفیت تولید یک میلیون و ۷۶۰ هزار تن آهن اسفنجی در سال، این افزایش سرمایه را انجام می‌دهد.

تشریح جزئیات افزایش سرمایه پیشنهادی

در حالی که تولید فولاد به عنوان یکی از معیارهای صنعتی بودن کشورها همواره مورد توجه دولت‌ها قرار داشته، انتظار می‌رود تولید این محصول استراتژیک در ایران به جایگاه قابل قبول خود برسد و برنامه‌های پیش‌بینی شده در این زمینه هر چه زودتر اجرایی شود.

در حال حاضر چین با تولید نزدیک به یک میلیارد تن فولاد رتبه اول را در تولید این فلز اساسی در دنیا به خود اختصاص داده است. این در حالی است که تولید فولاد در ایران با وجود سابقه ۴۰ ساله، هنوز جایگاه واقعی خود را با توجه به ذخایر سنگ آهن و سایر مواد اولیه، زیرساخت‌ها و توانمندی‌های موجود در کشور در سطح جهانی و حتی تامین نیازهای داخلی پیدا نکرده است. با وجود این طی یک دهه گذشته در اثر توجه بیشتر متولیان بخش صنعت و معدن به توسعه زنجیره تولید فولاد کشور و سرمایه‌گذاری در این بخش روند تولید فولاد در کشور رشد صعودی به خود گرفته است.

رشد تولید فولاد در کشور تاثیر مناسبی بر رشد صنعتی کشور دارد. افزایش خوراک لازم برای واحدهای تولیدی فولاد نیز از نقش مهمی در این زمینه برخوردار است. به این ترتیب افزایش سودآوری معادن سنگ‌آهن می‌تواند باعث جذب سرمایه‌های بیشتر در این بخش و در نتیجه رونق بیشتر صنایع معدنی کشور شود.

با توجه به زیرساخت‌ها و ذخایر موجود در ایران به ویژه برخورداری کشور از منابع بزرگ گاز طبیعی، تولید آهن

زمان بهره‌برداری از طرح‌ها

با فرض انجام افزایش سرمایه، بهره‌برداری آزمایشی (راه‌اندازی سرد) از پروژه فاز ۲ احیای مستقیم شماره ۱ با ظرفیت یک میلیون و ۵۰ هزار تن، سال ۱۴۰۳ خواهد بود. همچنین زمان بهره‌برداری از طرح احداث مگا مدول احیای مستقیم شماره ۲ با ظرفیت تولید یک میلیون و ۷۶۰ هزار تن آهن اسفنجی، ۱۴۰۴ برآورد شده است.

نرخ شمش فولاد

با توجه به گزارش‌های ماهانه فروردین، اردیبهشت، خرداد، تیر، مرداد و شهریورماه جهان فولاد سیرجان، مقدار و میانگین نرخ فروش شمش فولادی شرکت در ۶ ماه اول سال ۱۴۰۰ به ترتیب برابر با ۲۸۲ هزار و ۶۹۹ تن، ۱۲۷ میلیون و ۸۵۸ هزار و ۹۷۴ ریال بوده است. نرخ شمش فولاد در ۶ ماه پایانی سال ۱۴۰۰ برابر با میانگین نرخ هفتگی شمش فوب بندرعباس در ۲۶ هفته ابتدایی سال ۱۴۰۰ در نظر گرفته شده است که برابر با ۶۲۱ دلار بوده است. همچنین پیش‌بینی شده است نرخ شمش فولاد در فاصله زمانی سال‌های ۱۴۰۱ تا ۱۴۰۴ در صورت خطی کاهش پیدا کند به طوری که از سال ۱۴۰۴ نرخ آن برابر با میانگین نرخ هفتگی شمش فوب بندرعباس در یک سال اخیر (احدود ۵۳۸ دلار بوده است) باشد.

با فرض اینکه میانگین نرخ دلار در ۶ ماه پایانی سال ۱۴۰۰ برابر با ۲۴۶ هزار و ۸۷۴ ریال باشد، میانگین نرخ فروش شمش فولاد این شرکت در ۶ ماه پایانی سال ۱۴۰۰ برابر با ۱۵۳ میلیون و ۳۳۷ هزار و ۳۹۵ ریال پیش‌بینی شده است. همچنین با توجه به قیمت پایانی معاملات محصولات فولادی در بورس کالا و شرایط حاکم بر میزان عرضه و تقاضای این محصولات در سال‌های آتی در کشور و عملکرد واقعی شرکت در ۶ ماه نخست سال جاری، نرخ خرید هر تن گندله، آهن اسفنجی و میلگرد به ترتیب برابر با ۲۸ درصد، ۵۴ درصد و ۱۰۵ درصد شمش فولاد درنظر گرفته شده است. بر این اساس، نرخ خرید هر تن گندله، آهن اسفنجی و میلگرد در ۶ ماه دوم سال ۱۴۰۰ به ترتیب برابر با ۱۴۲ میلیون و ۹۳۶ هزار و ۴۷۱ ریال، ۸۲ میلیون و ۸۰۲ هزار و ۱۹۳ ریال و ۱۶۱ میلیون و ۸۸۲ هزار و ۱۱۶ ریال خواهد بود. این در حالی است که قیمت فروسیلیس، فرومنگنز و فروسیلیکو منگنز) به طور میانگین برابر با ۳۹۳ میلیون و ۳۷ هزار و ۹۴۱ ریال پیش‌بینی شده است.

مطابق پیش‌بینی‌ها درآمد فروش حاصل از سایر محصولات در سال ۱۴۰۰ بر مبنای عملکرد واقعی شرکت در دوره ۶ ماهه و برآورد شرکت بر مبنای گزارش تفسیری مدیریت برای نیمه نخست سال ۱۴۰۰، برای سال‌های بعد با رشد ۱۵ درصدی محاسبه خواهد شد.